REPORTAJE EXCLUSIVO Flexibilización laboral

EL TRABAJO O LA VIDA

> Por Héctor Recalde Enfoque, página 8



SH

Suplemento económico de

Página/12 Domingo 17 de setiembre de 1995 Año 6 - N° 281

"Hay que dividir Economía en cinco: Industria, Obras y Servicios Públicos, Comercio Exterior, Agricultura y Hacienda"

"No puede ser que se importen 6 mil millones de dólares en productos no imprescindibles"

"Hay que terminar con esta altisima desocupación y con la destrucción sistemática de la capacidad instalada"

"El Gobierno no está haciendo mucho para bajar el desempleo"

"Hay que llegar muy rápido a un mercado totalmente libre con Brasil"

FRANCISCO MACRI OPINA SOBRE LA POSIBILIDAD DE QUE SE ALEJE CAVALLO

SHAY OF HAGE LOS CANBIOS, LOS CANBIOS, DERNINGRADENII DERNINGRADEN

Cavallo aubsidia a banqueros

LA LEALTAD SE PAGA

> Por Alfredo Zaiat El buen inversor, página 6

Siempre, una nueva meta que alcanzar.



GRUPO BANCO PROVINCIA

MERCADO REGION DE CAPITALES

ORIGENES AFA

PROVINCIA SEGUROS
PROVINCIA SEGUROS
PROVINCIA BURSÁTIL



BANCO PROVINCIA



A través del holding Grumafra (Grupo Macri Francisco), con-trola o participa de varias decenas de empresas que en total facturan cerca de 5000 millones de dólares, entre las que se destacan Sevel, Manliba, Sideco, Canale, Movicom, Itron, concesiones de rutas, Aguas de Co-rrientes y la distribución de gas en Córdoba y Cuyo. Como titular de la Unión Argentina de la Construcción, Macri es miembro del influyente Grupo de los Ocho, que en las últimas semanas ganó mucho protagonismo como interlocutor privilegiado de los que disputan en la feroz in-

terna del Gobierno.

-Después de tantas ratificaciones a Cavallo, de las cenas, de los almuerzos, ¿está convencido de cuál es el rumbo económico y quiénes van a ser los protagonistas?

-Yo estoy absolutamente tranqui-lo porque, en la sustancia, sigue el mismo proyecto económico. Estoy seguro que Menem está trabajando con la firmeza de siempre. Y estoy seguro que Cavallo va a seguir siendo ministro de Economía hasta que pueda haber una transición ordenada hacia algún otro esquema de admi-nistración del Estado que sea más adecuado a este segundo período. En la primera etapa fue necesario poner el acento en los aspectos macroeco-nómicos y en el ordenamiento del país, pero en esta segunda parte es fundamental el crecimiento.

-Crecimiento hubo, a juzgar por la evolución del Producto Bruto.

La economía creció por el reordenamiento y por las medidas macro-

POLITICA

económicas. Pero el tipo de crecimiento que hemos tenido no ha po-dido cubrir un aspecto fundamental como el pleno empleo. Respecto al empleo, hay mucho que se puede hacer; sólo hay que tener decisión y los hombres adecuados.

-¿Cree que el Gobierno no lo es-tá haciendo?

-No. Se siguen priorizando cues-tiones macroeconómicos. Y, además, después vino todo este paréntesis de enfrentamientos, errores. Pero tengo confianza en que todo se está superando. Lo que me preocupa es que la imagen de Argentina en el exterior no es tan buena como acá. Hay que hacer más para tranquili-zar a los mercados internacionales, de forma de que podamos aprove-char un período internacional favo-



VADE RETRO IMPORTADOS

ciones.

-La apertura fue demasiado grande, sin estudios completos, y sin haber eva-luado las consecuencias. Ha sido una apertura irrestricta. Es cierto que el país debía recibir un shock para marcar una ruptura con el pasado y el estable-cimiento de nuevas reglas de juego, y que también el Gobierno tuvo la sensación de que la apertura iba a servir para contener la inflación. Ese primer shock fue muy bueno porque aceleró la actitud de los empresarios para reconvertirse y mejorar la calidad; pero ha tenido un costo muy grande: muchas industrias están tocando fondo, desa-parecieron muchas pymes, y el índice de desocupación es altísimo. Hoy es imprescindible revisar el tema, sin volver a caer en una intervención excesiva del Estado. No puede ser que se estén importando productos no imprescindibles por el equivalente a 2 puntos del Producto Bruto.

Eso equivale a 6000 millones de dólares y a casi un tercio de las importaciones totales.

-No sólo eso. Representa más de 300.000 fuentes de trabajo. Esos bie-

nes deben producirse localmente.

-¡Esos 6000 millones incluyen la

importación de autos?

-Obviamente. El ejemplo automotriz es lamentable. Se han importado autos de lujo, y no ha sido una política orientada a la importación de autos económicos.

-Sevel respeta las reglas de juego, pero no es la más beneficiada. Las más beneficiadas no son las licenciatarias, como Sevel, sino las dueñas de las marcas. Nosotros pudimos importar mucho menos porque dependemos de la política mundial de Fiat y de Peugeot. Las multinacionales están importando una cantidad enorme de autos a muy bajo costo, y ese es el único motivo de la baia de precios, que no es una baja de pre-

dustria, pero luego fue sistemáticamente modificado por las presiones y no permitió terminar la reconversión. Sin embargo dio grandes resultados, aunque ganamos muy poco: la industria automotriz ganó un promedio de 500 dólares por auto e invirtió 1000 dólares por auto. En cambio los importadores 15.000 dólares por auto, y no han rein-

-Si el Gobierno tomara medidas para reducir las importaciones prescindibles pero les exigiera a los empresa-rios locales cumplir metas de empleo, producción y precios, ¿cree que lo aceptarían?

Seguramente. Ese es el sistema que uso Corea. Hay que hacer programas con compromisos muy firmes de los

-¿Los empresarios estarían dispuestos a asumir compromisos:

-Los que no están dispuestos no merecen llamarse empresarios.

Está pidiendo más intervencionis--Nunca mencioné la palabra inter-

vencionismo. -¿Porque tiene una carga valorati-

va negativa? Es una palabra que se ha quemado,

y hoy hay algunos que creen que la exis-tencia de una Policía Federal es intervencionista.

¿En qué estado está la causa por evasión contra Sevel?

-Yo fui sobreseído y la causa está to-

-¿Cuándo finaliza la licencia de Fiat?

SH 2

-En 1997.





empresarios, a cargo de la Lic. Marisa Vázquez Mazzini.

Seminario

para empresarios

Conducción de Personal

Buenos Aires, 21 de setlembre de 1995

El Centro Técnico "Luis A. Pérez" organiza este taller dirigido a

La inscripción vence el 18 de setlembre. Informes de 15 a 19 hs. al telefax 334-3705/3707 y 345-3183/3199

rable para atraer inversiones.

-¿Comparte la idea de Duhalde para desdoblar Economía en un ministerio de Hacienda y otro de Pro-

Difiero en parte. La concentra-ción de poder es útil para salir de una crisis, como De Gaulle en Francia. Acá Cavallo ha hecho una tarea espectacular de reordenamiento...

-De Gaulle fue presidente y Ca-

vallo es ministro.

-Obvio; pero Cavallo concentró toda la responsabilidad para reorde-nar el país. Ahora que hay un país ordenado, es conveniente tener varios ministros que no acaparen tanta res ponsabilidad; veo a un ministro de Obras y Servicios Públicos, a uno de Industria, a uno de Comercio Exterior, a uno de Agricultura, a uno de Hacienda. En resumen, lo mejor es un equipo de ministros coordinado por un primer ministro, y que haya un Consejo Económico al estilo nor-teamericano al lado del Presidente. Es preferible ir directamente a un es-quema de ese tipo, que pasar por una etapa intermedia como la que propo-ne Duhalde, porque aún dividiendo en dos Economía queda mucha con-

entración de poder decisorio.

-¿Es tan importante que, por ejemplo, Industria pase de ser una secretaría a un ministerio?

-Es fundamental. Hasta Cavallo reconoce que no tiene tiempo material para cumplir con sus funciones. Hay áreas que necesitan dedicación full time y la libertad de decisión que tiene un ministro y que no tiene un

secretario.

-En el esquema que propone,
¿cuál es el cargo que mejor le queda

-Si no tuviéramos uno, podría ser un primer ministro, o también el pre-

sidente del Consejo Asesor Económico.

-¿Por qué se arma tanto revuelo en el mundo de los negocios ante el más mínimo rumor de alejamiento de

-Hay que hacer todas las modificaciones necesarias pero en orden, con una transición ordenada. Cualquier cambio puede ser positivo si se hace bien, pero siempre va a ser negativo si se hace mal, por lo menos durante un período. Lo que hay que evitar es que cualquier transición, incluso llegado el momento la de un presidente a otro, se haga en orden, sin cambios abruptos, y sin que el nuevo se dedique largo tiempo en cri-

nuevose dedinate la gone impoentaticar el pasado.

—¿Quiere decir que le genera más miedo la falta de reemplazante que el alejamiento de Cavallo?

-Hay miedo porque no se vislum-braba una transición ordenada para el caso en que el cambio sea inevitable. Creo que Cavallo es uno de los más eficientes colaboradores de Menem, y que lo más cómodo es que no haya cambios, sino ajustes e incorporación de más ministros. De todas maneras nadie es imprescindible. Lo importante es que se sepa cómo se va a re-alizar una transición ordenada.

Corrupción

-Hay muchos países con problemas de internas y corrupción muchísimo más graves que aquí, pero que no se ventilan públicamente como aquí.

Qué países?

-No quiero dar nombres, pero no hace falta ir muy lejos, basta moverse dentro del Mercosur.

¿Cree que aquí el Gobierno ventila la corrupción deliberadamente, o que la información se filtra por los agujeros que deja la pelea interna?

-En todos lados se conocen las cosas, pero los medios de comunicación las transmiten con mucha más prudencia. En cambio nosotros damos hacia el exterior una sensación de caos.

En serio piensa que los medios son tan importantes?

Estoy convencidísimo. Lo que se publica acá llega de inmediato al escritorio de muchos banqueros y empresarios en todo el mundo.



IVA BRASIL

-¿A juzgar por lo que percibe en sus empresas sigue la recesión o, como señalan algunas, hay síntomas de leve reactivación?

-En todo lo que sea servicios se

nota una caída, pese a lo cual varias de nuestras empresas están creciendo porque ganan mercado. Tenemos

mayor penetración en mercados más chicos, gracias a nuestra tecnología y a que esta-mos asociados a em-presas extranjeras de primerísimo nivel. En el sector automotriz, lo mismo que en bue-na parte de los bienes de consumo durable, hay una caída de más del 50 por ciento, y no veo que ese mercado pueda aumentar sensiblemente. porque estamos dependiendo del futuro del Mercosur. Hay que decir algo: en Brasil no se en-

LICAS

-No se entra con nada. Creo que hay que llegar rápidamente a un mercado totalmente libre con Brasil, que sólo tenga aranceles para terceros países. Aclaro que es una posición absolutamente personal. Nosotros podemos competir mano a mano con Brasil, que no es el país

de la eficiencia que muchos creen.

-Está dando a entender que con las actuales reglas pierde Argenti-na porque el gobierno de Brasil pro-tege más de lo que está acordado. -Exactamente. Pero no se lo pue-

de criticar por eso al gobierno bra-sileño, que lo único que hace es prio-rizar su situación interna. Entrar a Brasil es muy pero muy difícil, es muy duro, está plagado de trabas paraarancelarias. No es casual que haya aquí tantas empresas brasileñas y que allá casi no hay argentinas pe-

se a que muchos lo intentamos.

-Parece que le simpatiza más el gobierno de Brasil, al menos en es

-En todos los temas. Pasa lo mismo en todos los sectores

-¿Preferiría estar amparado por

gobierno brasileño?
-Lo lógico es que los países defiendan a sus empresarios. Brasil quiere más a sus empresarios que Argentina, y eso es un error nuestro

muy grande. Cuánta responsabilidad tienen los propios empresarios argen-

-En el pasado todos tuvimos culpas. Pero ha habido un profundo

mos empresarios que han cambiado culturalmente, que se han reconver-tido. Algunos hemos estado siempre en la línea de la eficiencia y ha-ciendo las cosas de la manera más competitiva posible. Pero sufrimos de las imágenes del pasado, la del empresario que buscaba la protec-ción y el camino fácil. Es el mismo gobierno el que debería darse cuenta de que el empresariado ha cam-biado, dándole mayor espacio de interlocución.



NUEVA LEY DE CONCURSOS QUIEBRAS LEY 24.522

Comentada y Anotada J. Armando Lorente 5 43.-



Las Actas de la DGI

Ley 11.683 Luís Giangreco

Legislación

Jurisprudencia aplicable

Ejemplos prácticos

Indices alfabéticos

Osmar D. Buyatti

Librería Editorial Viamonte 1509/11 (1055) Cap. Fed. Tel (fax) 812-5492/ 811 - 6173 / 371 - 2512



Usted escribió en el house organ del grupo que "no pue de haber una obra en concesión adjudicada o por adjudi-carse que no inicie su ejecución de inmediato"

-Por supuesto. Si licitamos y contratamos pero no se realiza es lo mismo que no hacer nada.

Suema a una crítica al grupo Roggio y los otros adjudi-catarios de la Ricchieri y del Acceso Oeste, que firmaron junto con Autopistas del Sol pero todavía no comenzaron la

-No conozca el estado exacto de esos contratos..

-¿Fueron o no adjudicados al mismo tiempo que la Pa-namericana?

-Sí. De lo que no estoy seguro es si se estén tomando las medidas de control necesarias para que todas las empresas concesionarias y privatizadas cumplan los planes de inver-sión previstos de la forma más conveniente para el país, que es con capacidad local. Hay muchas importaciones innecesarias de empresas extranjeras que prefieren comprar a sus vinculadas, y no por razones de calidad o precio: sólo porque son vinculadas.

-Si el Gobierno quisiera renegociar un contrato de pri-

vatización, ¿debería y podría hacerlo? –Hay que respetar la seguridad jurídica pero nada impide que se renegocie un contrato. No tiene por qué afectar la ima-gen del país en el exterior, siempre y cuando se trate de algo técnicamente razonable y justificado y no de un simple capricho político.





La red Internet es una novedad más mencionada que conocida pero ya está comenzando a cambiar la vida de quienes la utilizan. En esencia, Internet es un sisde quienes la utilizan. En esencia, Internet es un sistema de comunicación entre computadoras, que cubre prácticamente todo el ámbito planetario, y permite transmitir y recibir información a velocidad y en magnitudes impresionantes. La organización de Internet la convierte en una red "horizontal" donde cualquiera de sus miembros puede transmitir datos a los otros y también recibirlos, esa comunicación, además, puede tener un carácter "exclusivo" (dirigido a alguien en especial) o "abierto" (que puede ser torrado por cual pecial) o "abierto" (que puede ser tomada por cual-

quiera que participe en la red).

Internet ha revolucionado el mundo informático y el mundo de la comunicación y promete convertirse en la base de una nueva forma de relación humana. Una de las muchas aplicaciones que se le propone es la de convertirse en el eje de un mercado ideal, donde la ut convertisse en et eje un infercado idea, nonde las informaciones relevantes para los agentes econó-micos puedan circular con una facilidad y una ampli-tud que construye en la práctica la utopía del merca-do transparente de acceso universal. Ya están surgiendo, montados sobre su éxito, una infinidad de inicia-tivas en ese sentido que hacen las delicias de los en-

tendidos.

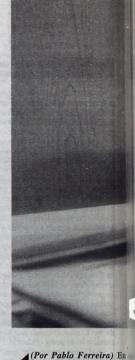
Algunos especialistas norteamericanos están recordando, sin embargo, que el sistema Internet nació por iniciativa de los Estados Unidos y se extendió con fondos y subsidios federales. Su estructura básica surgió de un proyecto del Pentágono de relacionar computadoras con propósitos militares y fue tomado luego por la comunidad científica, y financiado por la National Science Foundation, con propósitos de investigación. Esta última contribuyó a pagar los costos originales de las comunicaciones telefónicas (sobre las que se basa, en definitiva, la conexión entre computadoras) para impulsar el uso del sistema.

Como en tantas otras oportunidades, es el Estado a

Como en tantas otras oportunidades, es el Estado a través de sus organismos el que crea, alienta y financia la forja de estructuras, basadas en las posibilidades de la ciencia y la tecnología, que luego pretenden ser apropiadas por el sector privado. El mercado, le guste o no a sus creyentes, es un hijo putativo del Estado, que lo crea y condiciona. Especialmente en Estados Unidos, paraíso del mercado, gracias a las decisiones que se toman en Washington.

Santiago Montova director elecutivo.

Veinte mil jóvenes de bajos recursos ya pasaron por los cursos de capacitación y pasantías del programa que instrumenta Economía. Los críticos alertan sobre el riesgo de que sirva fundamentalmente para abaratar costos laborales, y señalan como grandes beneficiarios a las entidades que dan los cursos.



(Por Pablo Ferreira) En últimos doce meses diez jóvenes marginados del mercado boral y de bajos recursos recibie formación gratuita, otro tanto realizando cursos y pasantías, y si 35.000 más se incorporarán tes de fin de año. Esta proyecc tes de fin de ano. Esta proyect de capacitación es obra de un p grama gubernamental denomina. Proyecto Joven, cuya meta es gar en 1998 a un total de 2001 beneficiarios.

Con un enfoque inspirado en trasandino Chile Joven y apoy-en un suculento préstamo del B co Interamericano de Desarro los ministerios de Economía y Trabajo -padres de la criaturatán acelerando, en un año de de cupación sin precedentes, la imp mentación de un proyecto cuyo es dar capacitación con práctica boral a jóvenes (entre 16 y 29 añ de muy escasos recursos, bajo vel educativo y que, además, es desocupados o subocupados, a de aumentar sus posibilidades de serción laboral. Al mismo tiem pretende satisfacer la demanda e preseria con personal bien antre presaria con personal bien entre do.

La elección de los beneficiar no es casual. El desempleo se en no es casual. El desempleo se en na sobre todo con la población ven (cerca del 60 por ciento de sin trabajo), y en particular de sectores más desprotegidos.

Los cursos de este proyecto—ya prueba piloto data de fines 193—duran entre dos y seis mese cubren, a un costo de unos 1800 la pres por persona, una variada.

lares por persona, una variada ma de oficios en puestos semica ficados, que según la definición cial sólo requieren conocimier específicos y habilidades manua limitadas a un trabajo definido. Hay un primer tramo de capa

tación que se desarrolla en insti-

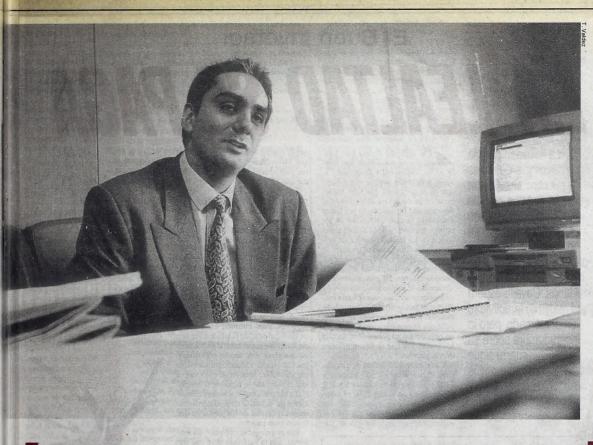


DE AERICA, COMOCIDO COMO EL ANIMAL

MALDICION. DESCUBRIERON DE DONDE SACAMOS LA IDEA PARA DESARROLLAR NUESTRO SISTEMA DE ENTREGA DE CORRESPONDENCIA.



Use estampillas Andreani. Para que sus cartas lleguen. Rápidamente.



LOS MAS Y LOS MENOS DEL PROYECTO JOVEN

tos elegidos por licitación (hay más de 2500 registrados). El segundo tramo, de pasantía, se realiza en in-dustrias o empresas de servicios (participan cerca de 1800 en su mavoría pymes, aunque no faltan las yona pymes, aunque no rattan las grandes como Telecom, Siderca o Techint), donde, en jornadas pro-medio de 5 a 7 horas, se hace la prác-tica elegida. El Gobierno corre con todos los gastos de los cursos y otorga becas en cada una de las fases. de 4 y 3 pesos diarios respectiva-

"Las primeras evidencias de inserción laboral nos están dando a los 6 meses de terminados los primeros cursos datos comparables a los obtenidos en Chile a los 12 meses", dijo a Cash el economista mediterráneo Santiago Montoya, director ejecutivo del programa. Aunque el propio funcionario reconoció que aún no cuentan con datos fehacientes para evaluar realmente

el impacto.

El Proyecto Joven implica el desarrollo de una red novedosa de capacitación y entrenamiento que busca canalizar a través de los centros de capacitación las demandas directas de las empresas. Estas son las que determinan el diseño de los cursos y se comprometen desde un principio a recibir a los pasantes.

Esa explícita orientación al mercado, así como otros aspectos del programa, no ha dejado de recibir fuertes objeciones. Por un lado algunos especialistas como Graciela Riquelme, investigadora del CONI-CET, ha advertido que, sin controles adecuados, el programa corre riesgo de ser utilizado por las em-presas fundamentalmente para abaratar sus costos laborales o, en el caso de los institutos de capacitación, para generar "acciones fantas-

mas de intermediación que lo transformen en un subsidio directo a las

Para Rubén Lo Vuolo, director e investigador principal del Centro Interdisciplinario para el Estudio de Políticas Públicas (CIEP), "los grandes beneficiarios son las enti-dades capacitadoras –en su mayoría privadas- que son las que reciben el grueso de los fondos. Y las empresas que disponen de mano de obra sin costo salarial, mientras se pro-mueven trabajos semicalificados en nactividades que no son ni dinámicas ni de punta, y en sectores por lo ge-neral muy cíclicos como en el co-mercio o la construcción". Además, agregó Lo Vuolo, "estadísticamente disminuye la desocupación, pero lo que se está haciendo es precarizar el mercado laboral"

Montoya desestimó las objeciones que atribuyen a proyectos de este tipo una mera función de "par-che" del desempleo. "El programa intenta ir a fondo con la implementación del modelo en lo micro -dijo el funcionario- en un contexto de cambio del paradigma produc-tivo que produce desajustes entre lo que las empresas demandan en términos de capacitación y lo que los trabajadores tienen para ofre-La única forma de cerrar es brechas y aumentar la capacidad de absorción de empleo, además de las reformas laborales que son por única vez, es mantener prácticas de capacitación constantes. Por eso no creemos que éste sea un parche sino un ingrediente fundamental de un modelo de transformación productiva"

CLAVES DEL PROYECTO JOVEN

- La meta del Provecto Joven es capacitar a 200.000 jóvenes en 4 años con el presupuesto de unos 1800 dólares por persona.
- El perfil de los actuales bene-El perril de los actuales bene-ficiarios es el siguiente: 1) pobres estructurales y nuevos pobres (71,6%), 2) menores de 30 años (80,3%), 3) hasta secundario in-completo (90,2%) y, 4) desocupa-dos, subocupados e inactivos dis-ponibles (94,9%).
- Los cursos tienen dos tramos -capacitación y pasantía – que duran entre 4 y 12 semanas cada uno.
 Actualmente abarcan todo el país.
- La capacitación se desarrolla en Institutos de Capacitación (ICAPS) con un máximo de 25 horas semanales. Se han registrado cerca de 2800 ICAPS.
- Las pasantías se realizan en empresas productoras de bienes o servicios en jornadas promedio de 6/7 horas. Más de 1800 empresas han ofrecido cerca de 100.000 pasantías. La mayoría son pymes pe-ro también está anotadas Techint, Telefónica de Argentina, IBM, Si-derca, Swift Armour, Telecom, Alpargatas, Alto Paraná, Caesar Park, John Walker, Good Year, Siemens, entre otras grandes.
- Entre las decenas de cursos parecidos figuran: auxiliar en turismo, modelado de fundición, car-pintería, albañilería de obras, operación de máquinas herramientas, confección de prendas, soldadura eléctrica, mozo/a de salón, cultivo de viñas, auxiliar en tareas rurales, jardinería, etc.
- Las vacantes adjudicadas hasta mayo pasado sumaban 20,246, además se están adjudicando más de 17.000 para los cursos de octubre (en 400 instituciones de todo el país), y se agregarán otras 18.000 vacantes en la quinta convocatoria cuyos cursos empiezan
- Está prevista una nueva licitación (6ª) para fin de año

¿Chile Joven, un modelo?

El programa tomado como modelo, Chile Joven, no ha dejado de ser uramente cuestionado aun en su propio país, donde se aplicó desde 1990. La especialista Graciela Messina, investigadora de la Unesco, ha señalado severas críticas en un reciente estudio, basado en información

· Las mayores restricciones radican en el desarrollo de una estrategia de inserción laboral precaria antes que de capacitación, y en las limitaciones de la función del Estado, que delega en el sector privado el

diseño de la capacitación y de las políticas de empleo.

• El mercado laboral es el mayor propagador de inequidad social, al igual que el sistema educativo (aunque en un rol secundario)

· Genera un circuito de capacitación y entrenamiento diferenciado por nivel socio-económico.

· El entrenamiento ocupacional semiespecializado no incluye componentes de formación personal y falla en proveer las necesarias especializaciones que las nuevas tecnologías demandan. Tampoco incrementa por sí mismo la "productividad", salvo con un proyecto ampliado de capacitación laboral; ni actúa como inversión social si no va acompañado de una política estatal de redistribución.

• A dos años de iniciado el proyecto las evaluaciones de su impacto

seguían siendo confidenciales

LA LEALTAD SE PAGA

La licitación para la recompra de títulos públicos significó un subsidio de poco más de 1,4 millones para los inversores que se desprendieron de sus papeles. Subasta que se repetirá en las próximas semanas. Cavallo espera así reanimar la actividad en el mercado, pero la incertidumbre sobre su suerte sigue condicionando los negocios en el recinto.

Plazo Fijo a 30 días

Caja de Ahorro

Call Money

a 60 días

(Por Alfredo Zaiat) Los ban-queros no mantienen una fide-lidad incondicional a Domingo Ca-vallo solamente porque consideren que es de los pocos que sabe mane-jarse en la compleja aldea mundial del mercado financiero. O por haber defendido la convertibilidad en los peores momentos de la última crisis bancaria. La lealtad fanática de muchos de los financistas al ministro se explica también en los jugosos nego-cios que el mediterráneo les acerca periódicamente. El más reciente se desarrolló el miércoles último, y ha de repetirse semanalmente hasta me-diados de noviembre. Mediante la licitación para la recompra de títulos públicos Economía subsidió con poco más de 1,4 millones de dólares a los inversores que se desprendieron

de sus papeles.

Cavallo decidió retirar de circulación títulos Brady Par, Discount y FRB y Bocon previsionales I y II y proveedores en dólares por el equivalente a los 715 millones de dólares recaudados en la colocación del Eurobono en marcos. En el primer lla-

VIERNES 15/9

9.1

9,3

6.5

en u\$s % anual

6.8

7.0

2,6

TASAS

6.9

7,2

2,6

6.0

NOTA: Todos los valores son promedios de mercado y para los plazos fijos se toma la tasa que reciben los pequeños y medianos ahorristas.

VIERNES 8/9

9.0

3,4

7.0

en u\$s % anual

por 140 millones de dólares a valores más elevados que los marcados

Los precios promedio de la recom-pra estuvieron entre 0,2 y 2,2 por cien-to por encima del cierre de mercado. No pasó desapercibido para los

operadores más atentos que el grueso del rescate se concentrara en el Bocon I en dólares. Se retiraron de cir-culación 85 millones de dólares a valor nominal, a un precio promedio de 82,14 dólares (1,2 por ciento superior al cierre de mercado). Por un lado, ese bono es uno de los de mayor mo-vimiento en la plaza local y, por lo tanto, está en manos de muchos in-versores. Pero también están poder de gran cantidad de jubilados que han recibido ese papel hace algunos años en cancelación de deudas previsionales. Cavallo ha realizado entonces una jugada doble: apuesta de ese modo a que el mercado se reanime al benefi-ciar a los principales tenedores financieros de bonos, al tiempo que incre-menta el capital de los jubilados que

tienen esos papeles. Esa estrategia se enfrenta, sin embargo, con la incertidumbre que aún persiste en el mercado sobre el futuro del ministro. Pese a las exageradas 3 muestras de convivencia pacífica que han sobreactuado en los últimos días Carlos Menem y Cavallo, los finan-cistas, y especialmente los inverso-res del exterior, siguen dudando. Y mientras continúen el fantasma de la renuncia del mediterráneo acechan-do sobre la city no podrán despegar las cotizaciones de las acciones y bo-nos. Más aún ahora que Cavallo retomó su ofensiva luego de que el em-bajador argentino en los Estados Uni-dos, Raúl Granillo Ocampo, dejara trascender que Menem tiene por lo menos cuatro reemplazantes para

ocupar el Ministerio de Economía.

Además de que ya los está cansando esa interna palaciega, los operadores están poniéndose nerviosos porque no pueden aprovechar la oportunidad de engordar sus bolsillos. Detultidad de engordarsus boisinos. De-bido a las peleas que mantiene Cava-llo con parte del ala política del me-nemismo, la plaza local ha quedado al margen de la euforia de los merca-dos mundiales: la tasa de interés de largo plazo ha descendido a 6,48 por ciento anual, la bolsa estadounidense está subiendo sin parar y el mer-cado brasileño está registrando una crecimiento espectacular. En tanto, los financistas locales están al margen de la fiesta ya que están entrete-nidos especulando sobre el destino de



Setiembre	0,7
Octubre	0.3
Noviembre	0,2
Diciembre	0,2
Enero 1995	1,2
Febrero	0,0
Marzo	-0.4
Abril	0,5
Mayo	0.0
Junio	-0,2
Julio	0,5
Agosto	-0.2
Setiembre (*)	0,0

(*) Estimada

Inflación acumulada setiembre de 1994 a agosto de 1995: 2,7%.

LOS PESOS Y LAS RESERVAS

DE LA ECONOI (en millones)

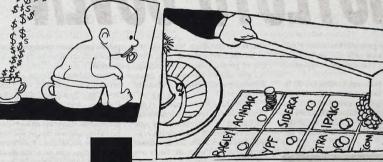
Cir. monet. al 13/9 Depósitos al 12/9 Cuenta Corriente

Caja de Ahorro Plazo Fijo 4.400 en u\$s

2 586

Reservas al 13/9 Oro y dólares Títulos Públicos 13,404 1.457

Nota: La circulación monetaria es el dinero que está en poder del público y en los bancos. Los montos de los depósitos son una muestra realizada por el BCRA. Las reservas están con-tabilizadas a valor de mercado.



	PRECIO (en pesos)		VARIACION (en porcentaje)		
e de la company de la comp La company de la	Viernes 8/9	Viernes 15/9	Semanal	Mensual	Anual
Acindar	0,67	0,615	-8,2	-14,4	-31,3
Alpargatas	0,385	0,352	-8,6	-13,1	-49,0
Astra	1,80	1,76	-2,2	1,4	9,2
Celulosa	0,385	0,35	-9,1	-7,4	4,5
Ciadea (Ex Renault)	4,30	4,05	-5,8	-1,2	-38,3
Comercial del Plata	2,35	2,28	-3,0	-2,6	-10,6
Siderca	0,805	0,798	-0,9	-2,1	12,1
Banco Francés	6,75	7,12	5,5	3,9	7,9
Banco Galicia	4,43	4,54	2,5	-1,3	13,5
Indupa	0,575	0,538	-6,4	-5,6	-2,2
Ipako	4,50	4,25	-5,6	-3,4	1,7
Irsa	2,35	- 2,40	2,1	10,1	-12,7
Molinos	6,60	6,20	-6,1	-1,6	13,0
Pérez Companc	4,80	4,85	1,0	3,6	38,9
Sevel	1,68	1,56	-7,1	-9.,8	-58,4
Telefónica	2,51	2,48	-1,2	-2,0	-1,7
Telecom	4,35	4,38	0,7	0,9	-10,6
T. de Gas del Sur	2,09	2,04	-2,4	-1,5	19,7
YPF	18,80	18,65	-0,8	4,8	-9,2
Central Puerto	3,80	3,40	-10,5	-11,7	-26,7
INDICE MERVAL	456,56	443,49	-2,9	-2,3	-3,7
PROMEDIO BURSA	ΓIL –	-	-1,0	-0,1	-8,3

(cotización en casas de cambio)

Viernes ant	1,0000
Lunes	1,0000
Martes	1,0000
Miércoles	1,0000
Jueves	1,0000
Viernes	1,0000
Variación en %	10年



-¿Cuál es su evaluación de la licitación para la recom-pra de títulos públicos?
-Economía tuvo muy buen criterio y ha sido muy in-teligente en la elección de los bonos. Privilegió el Bocon l en délares porque de esa forma quita liquidez a un bo-no de mucho trading en la plaza. Así alentará a una me-

nor volatilidad de los papeles.

-Economía pagó precios superiores a los del cierre de

Jefe de la Mesa de

EXPRINTER BANCO

-Fue una señal al mercado de que ellos consideran que las paridades de los bonos están muy castigadas. Es-tán buscando el repunte del mercado.

-¿Cuál es la perspectiva del mercado bursátil?
-A pesar del estuerzo de Economía para mejorar el clima de negocios, creo que las cotizaciones de los activos tendrán una elevada volatilidad debido a la incertidumbre política. Las denuncias de corrupción están haciendo mucho ruido en la plaza. Creo que los negocios
en el mercado estarán muy animados pero sólo para los
profesionales. Hay que andar con mucho cuidado.

-La plaza local ha quedado fuera de la euforia financiera mundial...

-Sí. Argentina se está perdiendo un esce-nario externo maravilloso: disminuyó la tasa de interés de los bonos del Tesoro estadounidense a 30 años y está creciendo el mercado brasileño. Es una lástima que no podamos

aprovechar ese buen momento internacional.

-¿Qué están haciendo los inversores extranjeros?

-Están totalmente fuera del mercado argentino. No compran ni venden. La incertidumbre política les genera desconfianza ha-cia nuestro mercado.

-¿Qué acciones y bonos le gustan? -En estos momentos, todos los bonos son -En estos momentos, todos los bonos son atractivos debido a que ofrecen rendimientos elevados. Los Bocon y los Brady son papeles interesantes para tener en una cartera. Si se soluciona el problema político, los actuales precios de los títulos son baratos,

-¿Como armaría una cartera de inversión?
-Para un inversor conservador le recomendaría bonos de escasa volatilidad: Bónex '89, Bote y Brady Par.
-¿Y acciones?
-La Bolsa está registrando síntomas de debilidad. A
m me gustan Sidoren, VPE y Autor.

-La Boisa esta registratuo sintonias de debitidad. A mí me gustan Siderca, YPF y Astra. -¿La crisis del matrimonio Menem-Cavallo elevó las po-sibilidades de una devaluación?

Sí. Ahora se evalúa con más detenimiento la alternativa de una alteración de la paridad cambiaria. De to-dos modos, parece difícil salir del 1 a 1. Pienso que exis-te un 70 por ciento de probabilidades de que se manten-ga la convertibilidad a fines del año próximo.

-¿Seguirá Cavallo al frente de Economía? -Apuesto a que sí. Tengo esperanzas de que se solucionen los problemas políticos.



	PRECIO		VARIACION (en porcentaje)		
	Viernes 8/9	Viernes 15/9	Semanal	Mensual	Anual
Bocon I en pesos	63,20	66,50	5,2	6,4	22,0
Bocon I en dólares	79,70	80,70	1,3	1,4	6,9
Bocon II en pesos	44,50	46,00	3,4	2,2	18,7
Bocon II en dólares	61,75	62,40	1,1	1,5	2,3
Bónex en dólares					Y-140
Serie 1987	96,80	97,20	0,4	2,1	6,5
Serie 1989	94,00	93,40	-0,6	-0,2	2,1
Brady en dólares					
Descuento	57,750	58,250	0,9	-1,9	-5,5
Par	48,125	48,750	1,3	2,9	14,0
FRB	61,750	61,625	-0,2	-4,6	-2,8

Los precios son por la lámina al 100 por ciento de su valor sin descontar las amortizaciones y rentas devengadas

(Por Daniel Víctor Sosa) América latina crecerá este año apenas 2 por ciento frente a la expansión de 3,7 puntos lograda en 1994. Esa es la consecuencia de la reversión de las corrientes de capital en la región a raíz de la devalua-ción mexicana. Semejante cambio de rumbo refleja, según señala la UNCTAD (Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo) en su último informe anual, difundido esta semana, la falta de entendimiento acerca de cómo se forman las burbujas especulativas. Y de qué modo los inversores pueden asumir riesgos muy elevados con la esperanza de obtener beneficios y plusvalías rápidos y extraor-

El problema -dice el organismoes que los recursos dirigidos a la ma-yor parte de los países latinoamericanos no fueron inducidos por las altas tasas de inversión, como ocurría en algunos países asiáticos de América latina crecerá este año prácticamente la mitad que en 1994 por la salida de recursos tras la devaluación mexicana. El problema, según el último informe sobre Comercio y Desarrollo, está en el excesivo flujo de capitales que llegaron a la región para aprovechar las privatizaciones y las altas tasas de interés.



La UNCTAD advierte sobre los riesgos de las inversiones especulativas

FUDADO GON LAS RRII-IAS

fondos eran atraídos por programas de privatización masiva y oportunidades de obtener tasas de interés ele-vadas con riesgos bajos o nulos en materia de tipos de cambio. Esos capitales se utilizaron en su

mayor parte para financiar un nota-ble aumento de los gastos de consu-mo y de vivienda, en vez de dedicarse a inversiones en maquinaria y equipo, lo que redujo la competitividad de las exportaciones al permi-tir que los tipos de cambio quedaran rezagados respecto a la infla-

Por estos motivos y debido tam-bién a importantes reducciones en los aranceles y otros obstáculos a la importación –dice la UNCTAD- la balanza comercial de América latina sufrió un enorme vuelco. Pasó de un superávit de 27 mil millones de dólares en 1990 a un déficit de aproximadamente 19 mil millones en

El Informe sobre Comercio y Desarrollo afirma que las fases de auge y depresión podrían haberse evitado si los países del área hubieran reaccionado con rapidez mediante la regulación de los movimientos de capitales, para evitar entradas excesivas de liquidez que fácilmente podían tomar el camino inverso. Ese enfoque se rechazó debido a la complacencia general respecto de los de-sequilibrios generados por el sector

privado.

Según dice la UNCTAD, la noción de que esos déficit siempre son
benignos "hubiera tenido que desaparecer con ocasión de la crisis registrada por Chile a principios del decenio de 1980. Y sin embargo, se transformó en una doctrina en el Reino Unido que luego se re-exportó a América latina como dogma de

El informe señala que las reformas realizadas por los países latino-americanos para recuperarse de la crisis de la deuda externa originaron resultaron "muy inesperados e inconvenientes". Por ejemplo: • caída del ahorro interno, a raíz

de la desregulación financiera.

cialmente en lo que se refiere a exel alza propiciada de los envíos ex-ternos iba a reemplazar la estrategia de sustitución de importaciones aplicada en el pasado.

 enorme reducción del tamaño del sector público, lo que hizo que se descuidara el desarrollo de la infraestructura y terminó perjudicando al sector privado.

En su crítica a la política ortodo-xa seguida en la región, la UNCTAD advierte que la combinación de un

vivienda y una reducida aplicación en maquinaria e infraestructura "no constituye una receta para que las inversiones privadas de bienes y servicios comercializables financiadas a nivel nacional se conviertan en el nuevo motor de crecimiento en América latina".

Por último, el organismo propone un replanteo en cuatro aspectos ne un repianteo en cuatro aspectos principales: 1) regular las entradas de capitales con el fin de evitar la formación de burbujas especulativas; 2) encauzar los beneficios hacia las inversiones reales, alejándolos de la especulación financiera; 3) proporcionar nuevos incentivos a las actividades económicas que pre-senten posibilidades elevadas de aumentar la productividad; y 4) reavivar la inversión pública en infraes-

La cuna es de

Hay 34 millones de desocupados en las economías del mundo desarrollado y la culpa no la tienen -como se dice habitualmente- las importaciones baratas desde el Tercer Mundo o los rígidos mercados la-borales del Norte. "El verdadero responsable de las pérdidas de em-pleos en las naciones industrializadas es la política fiscal y monetaria de esos países." En concreto, las políticas de tipos de interés elevados que se aplicaron en los dos últimos decenios "han obligado a seguir un camino de crecimiento lento en el que la baja expansión de la demanda y las escasas posibilidades de aumento del producto se han reforzado mutuamente

Ese es el punto de vista de la UNCTAD, nítidamente diferenciado de los organismos más cercanos al núcleo globalizado de las finanzas, el

los organismos más cercanos ai nucieo giobanzado de las infanzas, el Banco Mundial y el Fondo Monetario Internacional.

El Informe sobre Comercio y Desarrollo 1995 advierte que sin políticas más pragmáticas para sostener el crecimiento económico a más de 2,5 por ciento anual, junto con la estabilidad financiera, "hay pocas esperanzas de encontrar una solución al problema del desemple

esperanzas de encontrar una solución al problema del desempleo. En los últimos años los intereses reales a largo plazo (ajustados por inflación) fueron tres veces superiores a los prevalecientes durante las décadas del '50 y '60. El promedio de esas tasas para Estados Unidos, Gran Bretaña, Alemania y Francia aumentó 5,1 por ciento en el período 1981-93, mientras entre 1956 y 1973 fueron de 1,7 por ciento. El temor de que un crecimiento económico más rápido alimente la inflación y en juivistificado en as trabajos condiciones conómicas se

inflación "es injustificado" en las actuales condiciones económicas, se-gún el organismo. El riesgo de una espiral salarios-precios está hoy desalentada por el aumento de la competencia en el mercado laboral, la menor capacidad de negociación de los sindicatos, una mayor vinculación entre productividad y salarios y la disponibilidad de bienes en los mercados internacionales

mercados internacionales.

Entre las propuestas formuladas por la UNCTAD se incluyen medidas de regulación, como por ejemplo un impuesto a las transacciones de divisas por única vez para reducir los déficit presupuestarios. "Con esto la política fiscal se podría utilizar de forma más flexible. Inclusive habría margen para aumentar el gasto público, en particular en infraestructura", cuyo deterioro en algunos países desalienta la inversión privado. sión privada.



(Por Héctor P Recalde *) Durante el aluvión de leyes flexibilizadoras, uno de los argumentos que le servían de sostén era que las relaciones laborales ya están flexi-bilizadas de hecho (decir de facto sería más claro). Esta justificación repugnante a la moral y a la ética, se apoya en sucesos de la vida real, como el que voy a relatar.

Todos recordamos un trágico episodio ocurrido hace pocos días en el que una comisaria de a bordo fue succionada en vuelo, accidente que le costó la vida. Sin esperar el dictamen técnico de las causas que provocaron la apertura de la puerta, la empresa les comunicó al resto de las azafatas que recomenza-rían los vuelos. Las trabajadoras aeronáuticas me consultaron si en estas circunstancias tenían dere-cho a negarse a volar. Les respondí que sí. Que el art. 75 de la ley de contrato de trabajo dice que es obligación del emplea-"adoptar las medidas que según el tipo de trabajo, la experiencia y la técnica sean ne-cesarias para tutelar la integridad psicofísicas y la dignidad de los trábajadores, debiendo observar las disposiciones le gales y reglamentarias pertinentes sobre higiene y segu-ridad del trabajo".

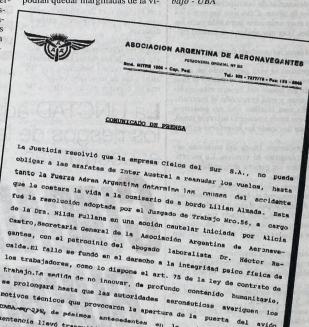
Mientras la empresa no les garantice que se detectó el origen de la falla y su solución tienen derecho a negarse a trabajar, porque así lo permite el art. 1201 del Có-digo Civil. ("En los contratos bilaterales una de las partes no podrá demandar su cumplimiento, si no probase haberla ella cumplido..."), que también es ley para los trabajadores. El sindicato, la Asociación Argentina de Aero-navegantes, les brindó todo el apoyo, iniciando acciones administrativas y judiciales

ligro eventual a la repetición de tan trágico accidente. Sin perjuicio del resultado de estas medidas, el sentido de esta nota es el análisis de la reacción de las

trabajadoras frente a la orden de vo-lar. La actitud de algunas de ellas fue de temor; tenían miedo a seguir el dictamen jurídico por una posible represalia del empleador. La consecuencia de no volar podría ser perder el empleo. El despido. En-grosar las filas de los 2.200.000 desocupados. No se animaban a de-fender sus derechos, ni siquiera el más importante: la vida. Había quie-nes preferían defender el empleo. En la opción eventual de perder la vida con el empleo o subsistir deso-cupadas, elegían la primera. Para no quedar marginadas de la sociedad, podían quedar marginadas de la vida. Esta no es una resolución que se adopte en libertad. Es un condicionamiento inconsciente impuesto por una realidad social que abruma obnubila.

Si éste es el resultado del sistema posmoderno de relaciones laborales, cabe preguntarse qué sociedad están construyendo. Afortunada-mente, frente a estas "reglas de mer-cado", la presencia solidaria del sindicato pudo más, y justifica nues-tras esperanzas de lograr una sociedad más justa.

*Profesor DFE Derecho del Tra-bajo - UBA



Postdata: El viernes el avión voló con pilotos trabajando de azafatas.

ncia llevó tranquilidad a las azafatas que

mente conmovidas por la muerte de su compañera, como por el

Por M. Fernández López **EL BAUL DE MANUEL**

Estudio para la corona
La corona británica ocupaba los cargos superiores de su Servicio Civil a través de un durísimo examen, que incluía Economía, Matemática, Ciencia Política, Lógica, Psicología, Etica e Historia Inglesa, que implicaba una sólida formación universitaria. Los primeros elegían destino entre las vacantes. J.M. Keynes, el economista más influyente de este siglo, para acceder a un cargo en 1905 debió prepararse, y volvió a la universidad de Cambridge, donde ese año se había gradua-do en Matemática. Allí se inició en Economía con el ya próximo a jubilarse Alfred Marshall. En el examen obtuvo el segundo puesto. En el país en 1941 el BCRA promovió la excelencia enviando dos funcionarios por año a Harvard, para estudiar dos años. "Debiera ofrecerse a los mejores egresados -decía Prebisch- la oportunidad de proseguir estudios en grandes universidades del extranjero. Dos años de trabajo metódico, excluyente de otras preocupaciones, probarían ser de bené-ficos resultados. Vuelven con muy buenos conocimientos y sobre to-do con la aptitud de pensar por sí mismos, que tan poco se cultiva entre nosotros." Común a ambos casos fue confiar la preparación a universidades; como tales inculcaban espíritu crítico y no dogmático, pluralidad de enfoques, provisionalidad del conocimiento y actualización permanente. Pero, no menos importante, se separaba al ente examina-dor del ente capacitador. El enfoque contrario adopta hoy el gobierno, con su carrera de "Economicista del Gobierno", en la que el mismo ente examina y capacita. ¿Qué universidad, sentido crítico o pensamiento autónomo tendrán esos altos funcionarios en un gobierno que privilegia la lealtad sobre la idoneidad, que repite sin cesar que el ca-mino económico es uno solo y descalifica la menor desviación y aun exhibir determinados datos sociales? Sí cabe esperar que el examen valúe la identificación con el modelo y el compromiso de fidelidad a él. Los funcionarios cribados serían sólo piezas de un proyecto PRI (*) para la permanencia indefinida en el poder, y los exámenes más parecidos a una cooptación, método usado por las corporaciones, las sociedades secretas y las mafias.

(*) Partido Revolucionario Institucional (México).



antecedentes on la aviación comercial.La

El culebrón

MARIA: No, José, él es Juan, Juan es el hijo del tío político de mi padre. JOSE: ¿También mi madre? JUAN: ¡Estuve casado con la sobrina del cuñado de tu hermana! JOSE: ¿Mi primo? MARIA: Es el tío del sobrino del primo del hermano del abuelo de tu abuela: es... ¡tu padre! JUAN: ¡Niño! JOSE: ¡Padre querido! De la película *Pray TV*, de Rick Friedberg.

Quienes descreían de las doctrinas de Hegel -por las que ideas contrarias se resuelven en una sola síntesis- pudieron rectificar su error con solo sentarse a contemplar cómo estos años peronismo y antiperonismo se absorbieron mutuamente para imponer un modelo neoconservador de política económica. El modelo, tras elevar el costo de la vida en dólares a los niveles más altos del mundo, tuvo éxito en controlar su crecimiento mensual. Ese éxito azuzó los reclamos de paternidad –a diferencia de deportistas y actores exitosos, a quienes les brotan hijos por todos lados—. Primero el ingeniero Alsogaray, quien sostuvo ser el original—no la fotocopia—desde 35 años antes. Luego el doctor Cavallo, quien consideró una bendición—o poco menos— para nosotros tenerlo de ministro de Economía. Por si dos no fueran suficientes, estos días añadió su cuota el doctor Menem, quien anunció ser "el padre de la criatura", por él engendrada "aun antes que Cavallo fuera ministro". En las telenovelas aparecen, uno tras otro, sucesivos padres putativos, y recién el último capítulo revela al verdadero, que desnuda a los precedentes como meros impostores. En el culebrón económico, en cambio, los padres reales se conocen antes que los impostores. Transfe-rir la prestación de servicios públicos del Estado a empresas particulares, y educación y salud pública a provincias y municipios, puede leerse en los informes del Banco Mundial y está en el Consenso de Washington. Hacer del Banco Mundial y esta en el Consenso de Washington. Facet del Banco Central una caja de conversión, del Tesoro una oficina recauda-dora de fondos para atender la deuda externa a toda costa y como única prioridad, y del sistema financiero un campo de operaciones irrestricto pa-ra el capital especulativo, es rigurosa exigencia del FMI. Y el debilitamien-to del Estado, las feroces internas, el desempleo y las fronteras nacionales, la inserción en la economía globalizada, lejos de ser consecuencias no que-ridas son objetivos previstos ya en viejos cronogramas de la Trilateral Com-mission de los señores Rockefeller, Okita y otros.

PRINCIPAL

El mercado de AFJP está re-El mercado de AFJP esta re-gistrando muchos movimientos entre los protagonistas de ese negocio. Al respecto, Principal International, con sede en Iowa, Estados Unidos, suscribió un acuerdo por el que asumirá el management y adquirirá el pa-quete mayoritario de la AFJP Jacarandá. El grupo estadouni-dense es además propietario de la Administradora Ethika. Una vez aprobada por la Superintendencia el desembarco de Principal en Jacarandá, comenzará proceso de fusión de las dos AFJP. Jacarandá cuenta con unos 56 mil afiliados y maneja un fondo de 20 millones de pesos, que en el primer año de g tión devengó un rendimiento del tión devengó un rendimiento del 14,5 por ciento; mientras que Ethika tiene apenas 1600 afiliados. En Jacarandá seguirá los mismos socios actuales: Cooperativa de Seguros Bernardino Rivadavia y el grupo Brasileño Bamerindus. Principal International es propietaria en la Argentina de la compañía de seguros de vida Prinlife y de seguros de retiro Princor y es accionista de Qualitas Médica.

BRADESCO

El holding financiero brasileño desembarcó en Argentina, y su primera incursión la realizó en el sector seguros. Con una inversión inicial de 3 millones de dólares, Bradesco concretó un acuerdo con la aseguradora lo-cal La Buenos Aires, del grupo Roberts. Las gestiones de esta asociación comenzaron el año pasado cuando los brasileños le compraron a La Buenos Aires el 70 por ciento del capital de La Rosario Cía. de Seguros, que pasó a denominarse Bradesco Compañía Argentina de Segu-ros. En una primera etapa se dedicará a emitir pólizas de segu-rode riesgo industrial y de transporte, para luego extenderse a las de vida, salud y capitaliza-ción. El convenio entre las dos empresas contempla que LBA asumirá la representación y ad-ministración de todos los negocios de seguros, coaseguros y reaseguros de Bradesco Argen-tina. Esta retendrá el 70 por ciento La Rosario, mientras que el 27 por ciento quedará en manos del grupo argentino.

1/3/1/

El expendio automático de bebidas y alimentos es una de las formas que las empresas encontraron para bajar costos. Una de las principales compañías que se dedica a instalar máqui-nas expendedoras es Vend, que hace 30 años opera en el mer-cado local. Abastece a 1200 em-pressa y sirva digriamenta a 100. presas y sirve diariamente a 100 mil usuarios. En pocas semanas, Vend lanzará al mercado las pri-meras expendedoras automáticas de jugos totalmente progra-mables, en la cual el usuario podrá indicar qué porcentaje de ca-da uno de los jugos de fruta de-sea para su bebida.

ARGENCARD

Una nueva batalla se declaró en la guerra de las tarjetas de créditos por capturar más clien-tes y, a la vez, que éstos incre-menten su consumo utilizando dinero plástico. Argencard bo-nificará hasta fin de año a apro-ximadamente 17.300 cupones, restando el valor de cada uno de esos cupones en el resumen de cuenta del socio.

